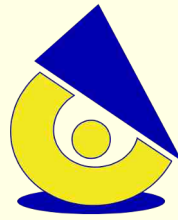


**Alfredo Pérez**



**Escuela de  
Vendedores®**

**1RA CONVENCION NACIONAL DE PNL, NEGOCIOS Y VENTAS  
GUAYAQUIL SÁBADO 18 DE JULIO 2009**

**La mejor oportunidad del 2009** para aprender, divertirse, crear oportunidades y tener una dirección clara para aumentar tus negocios con los clientes.

**Participan 7 expositores** que utilizan ampliamente la PNL en un nivel realmente profesional con excelentes resultados y nuevas estrategias que vas a aprender de ellos.

**Actualiza tus conocimientos y habilidades** para hacer negocios de una forma más fácil y con mucho menor esfuerzo. La PNL es la máxima disciplina del comportamiento humano que impulsa el desarrollo a un nivel sorprendente y ahora está a tu alcance aprender de verdaderos expertos en PNL, Negocios y Ventas.

## **7 expertos en PNL, Negocios y Ventas**

**Alex Colka:** Master Practitioner de PNL. Empresario y Consultor Empresarial con estudios en Comunicación Social y amplia experiencia en comunicación y ventas.

**Byron Ledesma:** Master Practitioner de PNL. Empresario Multinivel, 8 años de experiencia. Más de 25.000 personas capacitadas en Ecuador, Peru, Argentina y México.

**Xavier Navarrete:** Trainer de PNL. Tiene 30 años de experiencia en gerencia de bancos, seguros, industrias y agroindustrias.

**Alejandro Pentón:** Trainer de PNL. Imparte seminarios de oratoria, comunicación influyente, liderazgo y ventas en su empresa "Entrance Solutions Systems".

**Alfredo Pérez:** Master Practitioner de PNL, director fundador de "Alfredo Pérez - Escuela de Vendedores". Escritor, conferencista e investigador en temas de ventas.

**José Torres:** Master Trainer de PNL. Pionero y máxima autoridad de PNL en Ecuador. Escritor, conferencista y motivador. Ha capacitado a más de 100.000 personas.

**Michael Zea:** Trainer en PNL. Especialista en emprendedurismo, motivación, carisma, Hipnosis Ericksoniana y Ventas con PNL.

**Esto es PNL en los Negocios y las Ventas**

Alfredo Pérez



Escuela de  
**Vendedores®**

**1RA CONVENCION NACIONAL DE PNL, NEGOCIOS Y VENTAS  
GUAYAQUIL SÁBADO 18 DE JULIO 2009**

### PROGRAMA

HORA	CONFERENCISTA	TEMA
08:30	Registro	Registro: 20 minutos
08:50	Alfredo Pérez	El orgullo de ser un Vendedor
09:30	Alex Colka	Las Creencias que funcionan en los negocios
10:30	Alejandro Pentón	Palabras que convencen: persuasión en las ventas
11:30	Receso	Receso: 30 minutos
12:00	Xavier Navarrete	Encontrar soluciones a problemas comerciales
13:00	José Torres	Supermotivación en las Ventas
14:00	Almuerzo	Almuerzo: 1 hora 30 minutos
15:30	Byron Ledesma	Diseñar estrategias para construir redes efectivas
16:30	Michael Zea	La importancia del Carisma en los negocios
17:30	Alfredo Pérez	Gana en el juego de las Ventas
18:30	Equipo de AP-EDV	Entrega de certificados y cierre
19:00	Cierre	Cierre

Este es un evento diseñado para expandir tus conocimientos y el aprendizaje que requieres para hacer mejores negocios. No es un evento para académicos. Es un evento para personas que desean realmente aprender técnicas y estrategias que funcionan. Mi interés está en lo que da resultados y todos los expositores consiguen eso: RESULTADOS

#### **Requisito indispensable para asistir:**

Tener una mente abierta a nuevos conocimientos y un buen sentido del humor.

**Lugar:** Club de la Cámara de Comercio de Guayaquil, Av. Olemdo y Boyacá

**Horario:** 8:30 a 19:00 - Registro a las 8:30 - Iniciamos puntualmente

**Inversión:** \$130+IVA, 2 personas \$115+IVA, 3 personas \$100+IVA, 4 o más \$85+IVA

**Depósito o pago anticipado:** \$85+IVA hasta el jueves 2 de julio de 2009

**Cierre de Inscripciones:** Jueves 9 de julio 2009

**CUPOS LIMITADOS  
INSCRÍBASE CON ANTICIPACIÓN  
NO PERMITIMOS INSCRIPCIONES EN LA PUERTA DEL EVENTO**