

Alfredo Pérez



**Escuela de
Vendedores®**

“Gana en el juego de las Ventas”

Aprende las estrategias más poderosas de PNL -Programación Neuro Lingüística- aplicada a las ventas. Trabajo directamente con mis mejores experiencias de los 10 años que llevo impartiendo seminarios, cursos y talleres de PNL y Ventas. Conoce lo que funciona y aplícalo en tus negocios. Es el momento de que tengas más éxitos contigo.

Objetivo:

1. Utilizar 15 estrategias realmente efectivas en las ventas
2. Crear una actitud para hacer mejores negocios todos los días
3. Aprender las estrategias más poderosas que la PNL tiene en las ventas

Dirigido a: Vendedores, jefes, supervisores y gerentes de las áreas comerciales.

Contenido:

- Escuchar e interesarte más en tu cliente para hacer un buen negocio
- Técnicas efectivas para cerrar rápido y ganar más ventas
- Tratamiento especial para las objeciones, incluso trabajar sin ellas
- Presentar tus precios para hacer una propuesta atractiva y vender más
- Cómo hacer preguntas correctamente y crear un clima de confianza
- Cómo obtener la información que necesitas con mucha precisión
- Aprovechar las experiencias que tu cliente ha tenido en otras ventas
- Utilizar a favor lo que tu cliente espera y crear expectativas fascinantes
- Cómo usar adecuadamente la frecuencia y la paciencia en las ventas
- Técnicas para el cliente te refiera positivamente y te compren más
- Tener las Creencias Expansivas de los vendedores más exitosos
- Utilizar el Estado Emocional para elevar tu ánimo y el de tu cliente

Alfredo Pérez es escritor, conferencista e investigador en temas de ventas. Autor de los libros “Gana en el juego de las Ventas®”, “Prácticas y ejercicios para ser un excelente vendedor” y “El orgullo de ser un vendedor”. Trabaja en las principales ciudades de Ecuador como Guayaquil, Quito, Cuenca, Ambato, Portoviejo, Manta, Durán y donde se lo requiera para capacitar a vendedores, empresarios y personas de negocios.

Tiene 10 años de entera dedicación en la formación profesional de ventas con las técnicas, modelos y estrategias más avanzadas de PNL en los negocios y las ventas a través de conferencias, cursos, seminarios y talleres en empresas de las principales ciudades de Ecuador como son Guayaquil, Quito, Cuenca, Ambato, Manta, Portoviejo, Machala. Fundador de “Alfredo Pérez – Escuela de Vendedores”, RadioPNL.com una radio en internet sobre PNL y Speak Master® “Para hablar en público y hacerlo bien”.